

Die Entwicklung, Produktion und der Vertrieb von selbstklebenden Stanzteilen, Rollenwaren, Dicht- und Klebstoffen sowie die Lohnabfüllung von Reaktionsharzen und Klebstoffen sind die Kernkompetenzen unserer Auftraggeberin, der ASTORtec AG. Die Produkte kommen dort zur Anwendung, wo Qualität und Verlässlichkeit gefordert sind. Kunden in ganz Europa setzen auf die Qualitätsprodukte und Dienstleistungen aus Einsiedeln. Wir sind beauftragt, Sie als

## Verkaufsberater Klebtechnik (w/m)

anzusprechen. Sie übernehmen einen soliden Kundenstamm und erweitern diesen durch aktive Marktentwicklung kontinuierlich. Um die vielfältigen Kundenansprüche zu erfüllen, steht ein breites Produktsortiment und Serviceleistungen im Bereich Mischen und Abfüllen zur Verfügung. Weiter erschliessen Sie neue Kundensegmente und Anwendungsmöglichkeiten. Sie sind zirka 60 % an der Verkaufsfront, schweizweit und im grenznahen Ausland. Während der Einarbeitung ist der Bürostandort Einsiedeln, später ist Homeoffice möglich.

Sie haben eine technische Ausbildung, vorzugsweise in der Klebstoff-, Kunststoff- oder Chemiebranche. Eine Weiterbildung zum technischen Kaufmann oder im Bereich Verkauf ist willkommen. Erfahrung aus einer Verkaufsfunktion in einem produzierenden Unternehmen ist eine wichtige Voraussetzung. In Deutsch und Englisch sind Sie mündlich wie schriftlich versiert. Sie arbeiten selbständig und sind umsetzungsstark. Mit Ihrer gewinnenden und verlässlichen Persönlichkeit fällt es Ihnen leicht, bestehende Kunden zu entwickeln und neue zu akquirieren.

Sie repräsentieren die Unternehmung an der Marktfront und tragen wesentlich zum Erfolg bei. Matthias Döll und Karin Frei freuen sich auf Ihre Fragen. Die Bewerbungsunterlagen können Sie uns über unser Onlineportal zustellen oder an untenstehende E-Mail-Adresse senden.

bewerben@matthias-doell.ch  
Matthias Döll GmbH  
Baar/Zug . Luzern . Lausanne  
Tel. 041 729 00 60  
www.matthias-doell.ch



**matthiasdöll**<sup>®</sup>  
verbindet Talente mit Unternehmen